

Vendas

DON POLARES – Carteira de Orçamentos

O **DON POLARES** permite um afinado controle dos orçamentos, licitações e propostas. Oferece informações estatísticas e gráficos sobre motivos de perdas das vendas. Incluindo o acompanhamento de vencimentos de validades com históricos e aviso de alertas.

DON MERIDIONAL – Carteira de Pedidos

O **DON MERIDIONAL** administra a carteira de pedidos, disponibilizando todo o conjunto de informações para previsão de produção e alocação de recursos, além de oferecer uma série de relatórios essenciais ao departamento comercial, como: pedidos por representantes, cliente, produto, tipo de venda, matéria prima, datas de entregas e o acompanhamento on-line da situação dos pedidos. Também se integra perfeitamente ao Workflow de todos os colaboradores da empresa através de correio eletrônico.

- Administração da carteira de pedidos;
- Baixa automática de estoques e pedidos;
- Acompanhamento de pedidos pendentes;
- Solicitação de fabricação de pedidos;
- Explosão de materiais;
- Plano mestre de vendas.

DON ELDORADO – Faturamento

O **DON ELDORADO** através dos romaneios de embarque, ordens de expedição ou seleção de pedidos, gera as faturas, conhecimentos, duplicatas, boletos e os

documentos de despacho e entrega dos produtos. Gera o contas a receber, as comissões de representantes, baixa a carteira de pedidos, gera os livros fiscais, contabilização e todos os outros lançamentos on-line do DON CORPORATE.

- NF-e - Notas Fiscais Eletrônicas / CT-e - Conhecimento de Transporte Eletrônico;
- Integrado à carteira de Pedidos de Venda, possibilita a efetivação total ou parcial de vários Pedidos de Venda em uma única Nota Fiscal;
- Baixa automática no estoque do produto e/ou componentes;
- Integração on-line com a geração automática dos compromissos a receber;
- Integração com o DON CRISTAL – Tributos, gerando os impostos a recolher;
- Cálculo dos valores de ICMS, IPI, ICMS ST, ISS de forma automática.

CRM – Gerência do Relacionamento com o Cliente

O **DON NEXUS** é um moderno e ativo CRM que permite total controle dos contatos, visitas, agenda, registros de prospecção, propostas enviadas, registros de todas as negociações e relacionamentos da empresa com os clientes, utilizando interface WEB e podendo ser acessado em qualquer lugar do mundo.